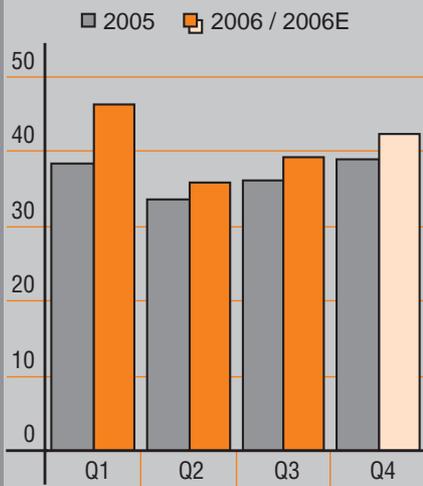




**Erste 9 Monate 2006 im Überblick**

- Umsatz: EUR 121,5 Mio (Vj 108,3 / +12%)
- EBIT(A): EUR 4,85 Mio (Vj 2,81 / +73%)
  - EBIT(A)-Marge 4,0% (Vj 2,6%)
- Nettoergebnis: EUR 2,83 Mio (Vj 4,92)
  - Vorjahr war dominiert von Desinvestment-Erträgen
- Op. Cashflow: EUR 2,2 Mio (Vj 1,5)
- Bilanzrelationen weiter verbessert
  - Eigenkapitalquote jetzt bei 31,0%
- Jahresziele 2006 klar untermauert

**Umsatz / Revenue (in Million EUR)**



**MuM bleibt auf profitablen Wachstumskurs**

Mit Umsätzen in Höhe von EUR 121,5 Mio (Vj 108,3 / +12%) und einem Wachstum beim Betriebsergebnis EBIT(A) vor Zinsen und Steuern um 73% auf EUR 4,85 Mio (Vj 2,81 ohne Effekte aus Desinvestments) ist die Mensch und Maschine Software AG (MuM) in den ersten 9 Monaten 2006 auf ihrem seit zwei Jahren eingeschlagenen profitablen Wachstumskurs geblieben.

Das dritte Quartal steuerte hierzu Erlöse in Höhe von EUR 39,2 Mio (Vj 36,1 / +8%) und ein EBIT(A) in Höhe von EUR 0,93 Mio (Vj 0,83 operativ / 0,72 nach Einmalkosten für Restrukturierung) bei.

**EBIT-Marge auf 4,0 Prozent gestiegen**

Die operative EBIT(A)-Marge stieg von 2,6% im Vorjahr auf 4,0% in den ersten neun Monaten 2006. Das Nettoergebnis bis Ende September 2006 betrug EUR 2,83 Mio (Netto-Umsatzrendite 2,3%) - die im Vorjahr erzielten EUR 4,92 Mio waren weitgehend von Desinvestment-Erträgen aus den Verkäufen der Beteiligungen Compass und C-Plan dominiert gewesen und sind damit nicht direkt vergleichbar. Das Q3 steuerte netto EUR 0,34 Mio (Vj 0,16 / +117%) bei.

**Starkes Wachstum im Handelsgeschäft**

Der Umsatz im Handelsgeschäft (Segment Fremdprodukte) wuchs auf EUR 104,6 Mio (Vj 92,3 / +13%), mit eigenentwickelter Software (Segment MuM-Technologie)

wurden EUR 16,9 Mio (Vj 16,0 / +6%) Erlöst. Hier ist allerdings zu beachten, dass im Vorjahr noch zwei Monate Umsatz der verkauften Tochter Compass enthalten sind. Bereinigt um diesen Effekt betrug das Wachstum mit Eigensoftware 11% und lag damit absolut im Rahmen der Planung.

Rechnet man im Handelsbereich den Wegfall des PTC-Vertriebs ab 1.4.2006 heraus, kommt man auf ein Wachstum von 27%. Das nun dominierende Autodesk-Geschäft hat also überproportional stark zugelegt.

Beim Betriebsergebnis haben sich beide Segmente positiv entwickelt: Das EBIT(A) aus Eigenprodukten legte auf EUR 2,91 Mio (Vj 2,20) zu und steigerte die operative Marge von 13,7% im Vorjahr auf 17,2%. Das Handelssegment verzeichnete einen EBIT(A)-Sprung auf EUR 1,94 Mio (Vj 0,61).

**Positiver operativer Cashflow**

Der operative Cashflow in den ersten neun Monaten bewegte sich mit EUR 2,2 Mio (Vj 1,5) erfreulicherweise in der gleichen Größenordnung wie das Nettoergebnis.

**Bilanzrelationen weiter verbessert**

Die Bilanzrelationen haben sich weiter deutlich verbessert: Die Bilanzsumme sank auf EUR 61,6 Mio (31.12.2005: 66,4), die Eigenkapitalquote kletterte auf 31,0% nach 22,5% am 31.12.2005. Die kurzfristigen Bankschulden waren mit EUR 10,6 Mio (31.12.2005: 14,2) auf dem niedrigsten Stand seit sieben Jahren.

**M+M continuing on profitable growth path**

With sales amounting to EUR 121.5 mln (PY: 108.3 / +12%) and a 73% increase in operating result EBIT(A) before interest and taxes to EUR 4.85 mln (PY: 2.81 excluding effects from disinvestments) during the first nine months of fiscal year 2006, Mensch und Maschine Software AG (M+M) continued on the profitable growth path followed throughout the past two years.

The third quarter contributed sales amounting to EUR 39.2 mln (Vj 36.1 / +8%) and an EBIT(A) amounting to EUR 0.93 mln (PY: 0.83 operating / 0.72 after non-recurring expenses for restructuring).

**EBIT margin climbed to 4.0 percent**

The operating EBIT(A) margin climbed from 2.6% in the previous year to 4.0% in the first nine months of 2006. Net earnings up to Sept 30, 2006, amounted to EUR 2.83 mln (net return from revenue 2.3%). The previous year's net result amounting to EUR 4.92 mln is not directly comparable, because it was dominated by disinvestment profits from the sale of Compass and C-Plan shares.

The third quarter's net earnings contribution was EUR 0.34 mln (PY: 0.16 / +117%).

**Strong growth in the trading segment**

Revenues in the trading products segment grew to EUR 104.6 mln (PY: 92.3 / +13%), the sales contribution from own Software development (M+M Technology segment)

was EUR 16.9 mln (PY: 16.0 / +6%). Please note that in the previous year, two months' sales from the spun-off Compass subsidiary are included. Adjusted by this effect, growth from own software development was 11%, absolutely in line with expectations.

After adjustment of the discontinuation of PTC distribution from April 1, 2006, growth in the trading segment was 27%, proving that the now dominating Autodesk business showed strong outperformance.

In terms of operating result, both segments developed positively: The EBIT(A) from M+M Technology climbed to EUR 2.91 mln (PY: 2.20), increasing the operating margin from 13.7% in the previous year to 17.2%. The trading segment's EBIT(A) jumped to EUR 1.94 mln (PY: 0.61).

**Positive operating cashflow**

The operating cashflow in the first nine months amounted to EUR 2.2 mln (PY: 1.5), fortunately being in the same order of magnitude as the net earnings.

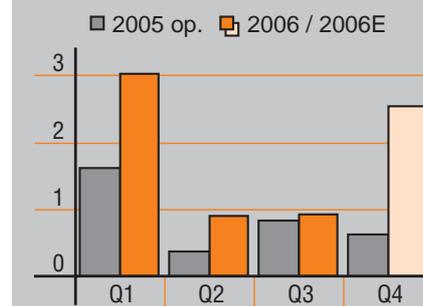
**Balance sheet structure further improved**

The balance sheet structure again improved significantly: Total assets decreased to EUR 61.6 mln (Dec 31, 2005: 66.4), resulting in a capital ratio improvement to 31.0% compared to 22.5% as of Dec 31, 2005. Short term bank debt amounting to EUR 10.6 mln (Dec 31, 2005: 14.2) was at its lowest level for seven years.

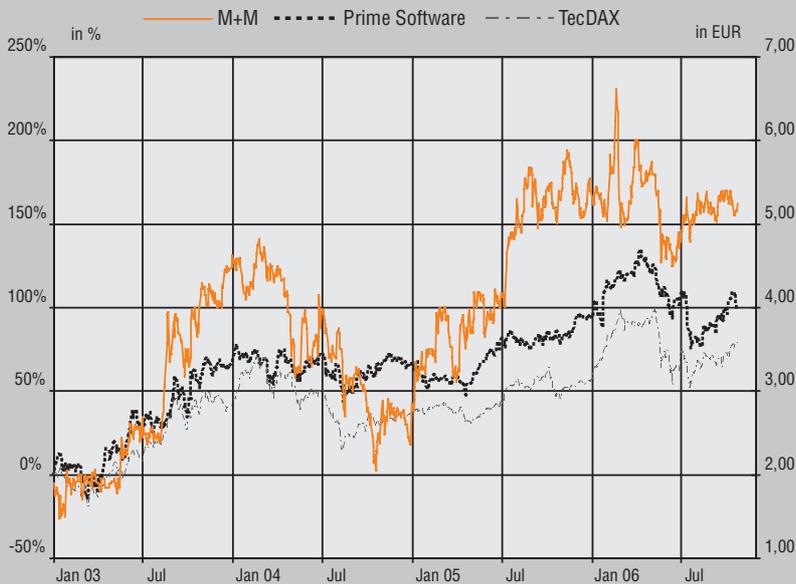
**First nine months 2006 at a glance**

- Sales: EUR 121.5 mln (PY: 108.3 / +12%)
- EBIT(A): EUR 4.85 mln (PY: 2.81 / +73%)
  - EBIT(A) margin 4.0% (PY: 2.6%)
- Net earnings: EUR 2.83 mln (PY: 4.92)
  - Previous year had been dominated by disinvestment profits
- Op. Cashflow: EUR 2.2 mln (PY: 1.5)
- Balance sheet structure further improved
  - Capital ratio now 31.0%
- Fiscal year targets clearly underlined

**EBITA (in Million EUR)**



Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



**Haustechnik-Software RoCAD verkauft**

Am 19.10.2006 hat MuM die Haustechnik-Branchenlösung RoCAD zum Preis von einer Mio US-Dollar an Autodesk verkauft. Der Kaufpreis entspricht etwa dem doppelten bisherigen RoCAD-Jahresumsatz (Software + Service) bzw. knapp dem Dreifachen der reinen Lizenzerteilungen pro Jahr. Da keine Entwicklungskosten aktiviert sind und beim Verkauf nur wenig Nebenkosten anfielen, wird der Verkauf das Vorsteuer-Ergebnis in Q4/2006 um ca. EUR 0,75 Mio erhöhen. Negative Auswirkungen auf Umsatz und Ergebnis ab 2007 sind nicht zu erwarten, da MuM die Haustechnik-Lösung weiterhin als Distributor für Autodesk vertreibt und die dabei erzielte geringere Handelsmarge durch den Wegfall von Entwicklungs- und Produktionskosten kompensiert wird.

**Mehrheit an yello! AG übernommen**

Zum 1.10.2006 hat MuM ein 53%-Paket an der yello! digital production tools AG, Wiesbaden, übernommen und damit seinen Anteil von 29,3% auf gut 82% erhöht. Die Mehrheitsübernahme dient der Verstärkung der Vertriebsaktivitäten im Nischenmarkt für 3D-Animations- und Visualisierungssoftware. Yello! ist hier als Distributor für den Bereich Media&Entertainment des MuM-Hauptlieferanten Autodesk im deutschsprachigen Raum tätig und dürfte 2006 einen Jahresumsatz von etwa EUR 3,5 Mio erzielen. 2007 wird ein Umsatz von ca. EUR 5 Mio und ein EBIT von etwa 250 TEUR erwartet, also eine für den Handelsbereich sehr ordentliche EBIT-Rendite von 5 Prozent.

### Ausblick

Der Verlauf der ersten 9 Monate untermauert weiterhin die ambitionierten Ziele für 2006. Beim Umsatz ist ein Wachstum um minimal 10% auf einen Wert deutlich oberhalb von EUR 160 Mio (Vj 147,2) zu erwarten.

Das 9-Monats-EBIT(A), das mit EUR 4,85 Mio bereits um 41% über dem operativen Jahres-EBITA 2005 in Höhe von EUR 3,43 Mio lag, macht möglicherweise einen Wert in der oberen Hälfte der Zielzone von EUR 6,5 bis 8,0 Mio erreichbar, also mehr als eine Verdoppelung des Betriebsergebnisses.

Beim Nettogewinn wird ausgehend von den bisherigen EUR 2,83 Mio noch ein Q4-Wert zwischen EUR 1,67 und 3,17 Mio benötigt, um den Zielkorridor EUR 4,5 bis 6,0 Mio (EUR 0,36 bis 0,48 pro Aktie) zu erreichen. Hier kann bei gutem operativem Geschäft zusammen mit dem positiven Effekt aus dem RoCAD-Verkauf ein Wert oberhalb der Mitte, mit etwas Glück sogar das von hohen Sondererträgen dominierte Vorjahres-Netto in Höhe von EUR 5,56 Mio bzw. EUR 0,45 pro Aktie, erreicht oder übertroffen werden.

### Alle Prognosen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Prognosen stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie der Vorstand in seinen Planungsmodellen angenommen hat. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Prognosen übernommen werden.

Wessling, 27. Oktober 2006

Der Vorstand

### Building Services application RoCAD sold

On October 19, 2006, M+M sold the Building Services application RoCAD for one million US Dollars to Autodesk. The purchase price equals about twice the annual revenue generated by RoCAD (Software + Services) or nearly three times the pure annual licence revenue.

As M+M does not capitalize development costs, and the incidental expenses are minor, the sale will increase pre-tax earnings in Q4/2006 by approx. EUR 0.75 mln. Negative impact on future sales and earnings is not expected, as M+M will continue to market the Building Services solution as a distributor for Autodesk, and the lower trading margin will be compensated by the removal of development and production expenses.

### Majority takeover of yello! AG

On October 1, 2006, M+M assumed control of 53% of shares in yello! digital production tools AG, Wiesbaden, increasing its shareholding from 29.3% to over 82%. The majority takeover will strengthen M+M's sales activities in the niche market of 3D animation and visualisation software. Yello! acts as the distributor, in the German speaking area, for the Media&Entertainment division of M+M's main supplier Autodesk, expecting approx. EUR 3.5 mln sales in 2006. For 2007, sales around EUR 5.0 mln are estimated, along with an operating result around 250 KEUR, representing 5% EBIT margin, which is very considerable for the trading products segment.

### Outlook

Business during the first 9 months further underlines the ambitious goals set for 2006. For sales, a minimum growth of 10% to an amount clearly above EUR 160 mln (PY: 147.2) can be expected.

The EUR 4.85 mln 9-months EBIT(A), exceeding the EUR 3.43 mln operating full-year EBITA 2005 by 41%, probably makes an amount in the upper half of the target window achievable - between EUR 6.5 and 8.0 mln, meaning that the operating result would have more than doubled.

Based on the EUR 2.83 mln net earnings already achieved, a Q4 contribution between EUR 1.67 and 3.17 mln is needed to reach the EUR 4.5 to 6.0 mln (EUR 0.36 to 0.48 per share) target window. Assuming a good operating business, and together with the positive impact from the RoCAD sale, an amount above the mean value is achievable. With any luck, even the previous year's net amount of EUR 5.56 mln or EUR 0.45 per share, which had been dominated by high non-recurring profits, can be reached or outperformed.

### All estimates subject to error

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting the estimates.

Wessling, October 27, 2006

The Managing Board

<b> Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)</b>						
<b>Beträge in TEUR</b>	<b>Amounts in KEUR</b>	<b>Q3/2006</b>	<b>Q3/2005</b>	<b>1-9/2006</b>	<b>Δ%</b>	<b>1-9/2005</b>
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>Revenues</b>	<b>39.152</b>	<b>36.135</b>	<b>121.496</b> 100%	<b>+12%</b>	<b>108.350</b> 100%
Kosten des Umsatzes	Cost of revenues	-28.733	-26.121	-87.707 -72,2%	+14%	-77.168 -71,2%
<b>Rohertrag</b>	<b>Gross margin</b>	<b>10.419</b>	<b>10.014</b>	<b>33.789</b> 27,8%	<b>+8,4%</b>	<b>31.182</b> 28,8%
Vertriebs- & Marketingkosten	Selling & marketing expenses	-5.855	-5.949	-18.223 -15,0%	+0,0%	-18.232 -16,8%
Allgemeine & Verwaltungskosten	General & administrative expenses	-2.309	-1.994	-6.738 -5,5%	+6,6%	-6.318 -5,8%
Forschungs- & Entwicklungskosten	Research & development expenses	-1.615	-1.445	-4.768 -3,9%	+1,3%	-4.706 -4,3%
Sonstige Erträge	Other income	294	204	795 0,7%	-10%	883 0,8%
<b>Betriebsergebnis EBITA vor Sondereffekten</b>	<b>Operating result EBITA before non-recurring effects</b>	<b>934</b>	<b>830</b>	<b>4.855</b> 4,0%	<b>+73%</b>	<b>2.809</b> 2,6%
Desinvestment-Erträge	Disinvestment profit	0	0	0	-100%	6.273 5,8%
Restrukturierungskosten	Restructuring expenses	0	-114	0	-100%	-308 -0,3%
<b>Betriebsergebnis EBITA vor Firmenwert-Abschreibung</b>	<b>Operating result EBITA before impairment of goodwill</b>	<b>934</b>	<b>717</b>	<b>4.855</b> 4,0%	<b>-45%</b>	<b>8.774</b> 8,1%
Impairment Geschäfts- oder Firmenwert	Impairment of goodwill	0	0	0		0
<b>Betriebsergebnis EBIT</b>	<b>Operating result EBIT</b>	<b>934</b>	<b>717</b>	<b>4.855</b> 4,0%	<b>-45%</b>	<b>8.774</b> 8,1%
Finanzergebnis	Financial result	-534	-511	-1.528 -1,3%	-12%	-1.738 -1,6%
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>Result before taxes</b>	<b>400</b>	<b>206</b>	<b>3.327</b> 2,7%	<b>-53%</b>	<b>7.036</b> 6,5%
Ertragsteuern	Taxes on income	-61	-50	-498 -0,4%	-77%	-2.119 -2,0%
<b>Reingewinn</b>	<b>Net result</b>	<b>339</b>	<b>156</b>	<b>2.829</b> 2,3%	<b>-43%</b>	<b>4.917</b> 4,5%
davon den Aktionären der MuM AG zuzurechnen	thereof attributable to M+M shareholders	231	49	2.684 2,2%	-44%	4.799 4,4%
davon den Minderheitenanteilen zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	108	107	145 0,1%	+23%	118 0,1%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,0183	0,0041	0,2154	-47%	0,4085
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,0172	0,0038	0,2018	-47%	0,3837
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	12,611	12,052	12,459	+3,5%	12,037
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	13,454	13,025	13,303	+3,8%	12,815

**■ Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)**

<b>Beträge in TEUR</b>	<b>Amounts in KEUR</b>	<b>30.09.06</b>	<b>Δ%</b>	<b>31.12.05</b>
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	862	-14%	998
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	17.907	-24%	23.467
Forderungen gegen Unternehmen im Verbundbereich	Accounts receivable due from related parties	762	-11%	859
Vorräte	Inventories	6.085	+19%	5.105
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	4.163	+4%	4.010
<b>Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt</b>	<b>Total current assets</b>	<b>29.779 48,3%</b>	<b>-14%</b>	<b>34.439 51,9%</b>
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	2.995	-2%	3.050
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	319	-17%	384
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	19.459		19.459
Finanzielle Vermögenswerte	Other Investments	2.276		2.269
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	6.768		6.802
<b>Langfristige Vermögenswerte, gesamt</b>	<b>Total non current assets</b>	<b>31.817 51,7%</b>	<b>-0%</b>	<b>31.964 48,1%</b>
<b>Vermögenswerte (Aktiva), gesamt</b>	<b>Total assets</b>	<b>61.596 100%</b>	<b>-7%</b>	<b>66.403 100%</b>
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term bank debt and current portion of long term bank debt	10.630	-25%	14.176
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	20.183	-11%	22.733
Erhaltene Anzahlungen	Advance payments received	96	+146%	39
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	2.620	-28%	3.635
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	0	-100%	104
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	680	-60%	1.712
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	3.977	-24%	5.213
<b>Kurzfristige Schulden, gesamt</b>	<b>Total current liabilities</b>	<b>38.186 62,0%</b>	<b>-20%</b>	<b>47.612 71,7%</b>
Langfristige Bankdarlehen	Long term debt, less current portion	1.500	+27%	1.185
Wandelschuldverschreibung	Convertible loan	1.841		1.841
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	29	+81%	16
Pensionsrückstellungen	Pension accruals	760	+25%	607
Sonstige Rückstellungen	Other accruals	172	-2%	176
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	0		0
<b>Langfristige Schulden, gesamt</b>	<b>Total non current liabilities</b>	<b>4.302 7,0%</b>	<b>+12%</b>	<b>3.825 5,8%</b>
Gezeichnetes Kapital	Share capital	12.610	+4%	12.106
Kapitalrücklage	Capital reserve	4.095	+23%	3.325
Andere Rücklagen	Other reserves	221		221
Bilanzgewinn / -verlust	Retained earnings / Accumulated deficit	1.400		-1.284
Minderheitenanteile	Minority interest	770	+23%	625
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	12		-27
<b>Eigenkapital, gesamt</b>	<b>Total shareholders' equity</b>	<b>19.108 31,0%</b>	<b>+28%</b>	<b>14.966 22,5%</b>
<b>Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt</b>	<b>Total liabilities and shareholders' equity</b>	<b>61.596 100%</b>	<b>-7%</b>	<b>66.403 100%</b>

<b>☒ Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)</b>			
<b>Beträge in TEUR</b>	<b>Amounts in KEUR</b>	<b>1-9/2006</b>	<b>1-9/2005</b>
<b>Reingewinn</b>	<b>Net result</b>	<b>2.829</b>	<b>4.917</b>
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	625	681
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	-70	1.045
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	-866	-339
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	-76	-6.383
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	-247	1.538
<b>Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel</b>	<b>Net cash provided by (used in) operating activities</b>	<b>2.195</b>	<b>1.459</b>
Verkauf von Tochterunternehmen	Sale of subsidiaries	0	10.328
Erwerb und Verkauf von Anlagevermögen	Purchase and sale of property, plant and equipment	-412	-336
<b>Zahlungsmittel für (aus Des-)Investitionen</b>	<b>Net cash used in (provided by) investing activities</b>	<b>-412</b>	<b>9.992</b>
Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	2.485	162
Dividendenauszahlung für 2005	Dividend paid for 2005	-1.211	0
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme/Rückführung von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	-3.231	-11.707
<b>Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel</b>	<b>Net cash provided by (used in) financing activities</b>	<b>-1.957</b>	<b>-11.545</b>
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	38	-64
<b>Erhöhung/Verminderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente</b>	<b>Net increase/decrease in cash and cash equivalents</b>	<b>-136</b>	<b>-158</b>
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode</b>	<b>Cash and cash equivalents at beginning of period</b>	<b>998</b>	<b>1.118</b>
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode</b>	<b>Cash and cash equivalents at end of period</b>	<b>862</b>	<b>960</b>

**Primär-Segmentierung / Primary segmentation**

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2006				1-9/2005			
	Eigenprodukte M+M technology		Fremdprodukte Trading products		Eigenprodukte M+M technology		Fremdprodukte Trading products	
<b>Umsatzerlöse / Revenues</b>	<b>16.918</b>	<b>100%</b>	<b>104.578</b>	<b>100%</b>	<b>16.016</b>	<b>100%</b>	<b>92.334</b>	<b>100%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	13,9%		86,1%		14,8%		85,2%	
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-1.978	-11,7%	-85.729	-82,0%	-1.896	-11,8%	-75.272	-81,5%
<b>Rohertrag / Gross margin</b>	<b>14.940</b>	<b>88,3%</b>	<b>18.849</b>	<b>18,0%</b>	<b>14.120</b>	<b>88,2%</b>	<b>17.062</b>	<b>18,5%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	44,2%		55,8%		45,3%		54,7%	
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & marketing expenses	-5.819	-34,4%	-12.404	-11,9%	-5.773	-36,0%	-12.459	-13,5%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & administrative expenses	-1.923	-11,4%	-4.815	-4,6%	-1.991	-12,4%	-4.327	-4,7%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & development expenses	-4.768	-28,2%	0		-4.706	-29,4%	0	
Sonstige Erträge / Other operating income	484	2,9%	311	0,3%	548	3,4%	335	0,4%
<b>Betriebsergebnis EBITA vor Sondereffekten / Operating result EBITA before non-recurring effects</b>	<b>2.914</b>	<b>17,2%</b>	<b>1.941</b>	<b>1,9%</b>	<b>2.198</b>	<b>13,7%</b>	<b>611</b>	<b>0,7%</b>
Desinvestment-Erträge / Disinvestment profit	0		0		6.273	39,2%	0	
Restrukturierungskosten / Restructuring expenses	0		0		-177	-1,1%	-131	-0,1%
<b>Betriebsergebnis vor Firmenwertabschreibung / EBITA</b>	<b>2.914</b>	<b>17,2%</b>	<b>1.941</b>	<b>1,9%</b>	<b>8.294</b>	<b>51,8%</b>	<b>480</b>	<b>0,5%</b>
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	11.765		13.284		11.628		13.969	
Bar-Investitionen / Investments	252		160		216		120	
Verbindlichkeiten / Liabilities	12.834		29.829		19.447		25.607	

**Sekundär-Segmentierung / Secondary segmentation**

Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-9/2006				1-9/2005			
	Deutschland Germany		Ausland International		Deutschland Germany		Ausland International	
<b>Umsatzerlöse / Revenues</b>	<b>30.581</b>	<b>100%</b>	<b>90.915</b>	<b>100%</b>	<b>29.165</b>	<b>100%</b>	<b>79.185</b>	<b>100%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	25,2%		74,8%		26,9%		73,1%	
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-17.283	-56,5%	-70.424	-77,5%	-16.118	-55,3%	-61.050	-77,1%
<b>Rohertrag / Gross margin</b>	<b>13.298</b>	<b>43,5%</b>	<b>20.491</b>	<b>22,5%</b>	<b>13.047</b>	<b>44,7%</b>	<b>18.135</b>	<b>22,9%</b>
Anteil in Prozent / share in percent	39,4%		60,6%		41,8%		58,2%	
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & Marketing expenses	-7.105	-23,2%	-11.118	-12,2%	-7.201	-24,7%	-11.031	-13,9%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & Administrative expenses	-1.495	-4,9%	-5.243	-5,8%	-2.368	-8,1%	-3.950	-5,0%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & Development expenses	-4.768	-15,6%	0		-4.706	-16,1%	0	
Sonstige Erträge / Other operating income	580	1,9%	215	0,2%	654	2,2%	229	0,3%
<b>Betriebsergebnis EBITA vor Sondereffekten / Operating result EBITA before non-recurring effects</b>	<b>510</b>	<b>1,7%</b>	<b>4.345</b>	<b>4,8%</b>	<b>-574</b>	<b>-2,0%</b>	<b>3.383</b>	<b>4,3%</b>
Desinvestment-Erträge / Disinvestment profit	0		0		6.273	21,5%	0	
Restrukturierungskosten / Restructuring expenses	0		0		-154	-0,5%	-154	-0,2%
<b>Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung / EBITA</b>	<b>510</b>	<b>1,7%</b>	<b>4.345</b>	<b>4,8%</b>	<b>5.545</b>	<b>19,0%</b>	<b>3.229</b>	<b>4,1%</b>
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	14.699		10.350		15.165		10.432	
Bar-Investitionen / Investments	317		95		245		91	
Verbindlichkeiten / Liabilities	18.866		23.797		21.057		23.997	

## Termine

19. März 2007	Geschäftsbericht 2006
19. März 2007	Analystenkonferenz
27. April 2007	Quartalsbericht Q1/2007
24. Mai 2007	Hauptversammlung
30. Juli 2007	Halbjahresbericht 2007
26. Oktober 2007	Quartalsbericht Q3/2007

## Events

March 19, 2007	Annual report 2006
March 19, 2007	Analysts' conference
April 27, 2007	Quarterly report Q1/2007
May 24, 2007	Annual shareholders' meeting
July 30, 2007	Half year report 2007
October 26, 2007	Quarterly report Q3/2007

### Segmentberichterstattung (Seite 9)

Das primäre Segment entspricht einer sektoralen Gliederung nach Eigenprodukten und -Dienstleistungen auf der einen und Fremdprodukten auf der anderen Seite. Das sekundäre Segment ist geografisch und unterscheidet Deutschland und Ausland.

### Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Es werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt wie im letzten Jahresabschluss zum 31.12.2005.

### Mitarbeiter

Zum 30.9.2006 waren 295 Mitarbeiter/innen (30.9.2005: 306 / -4%) im MuM-Konzern beschäftigt.

### Investitionen / Desinvestments

Seit dem 1.1.2006 wurde insgesamt in Höhe von EUR 0,4 Mio (Vj: 0,3) investiert, und zwar hauptsächlich in die Erneuerung des Anlagevermögens.

Im Vorjahr ergab sich zusammen mit dem Zufluss in Höhe von EUR 10,3 Mio aus den Desinvestments der Beteiligungen Compass und C-Plan ein Investment/Desinvestment-Saldo in Höhe von EUR 10,0 Mio.

### Forschung & Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betrugen EUR 4,8 Mio (Vj: 4,7).

### Segment reporting (page 9)

The primary segment corresponds to a sectional division of M+M technology and services on one hand and trading products on the other. The secondary segment is geographic and distinguishes Germany from international operations.

### Accounting and valuation methods

The same accounting and valuation methods are applied as in the last annual report of Dec 31, 2005.

### Employees

At Sept 30, 2006, 295 people were employed in the M+M group (Sept 30, 2005: 306 / -4%).

### Investments / Disinvestments

Since Jan 1, 2006, investments totalled EUR 0.4 million (PY: 0.3), focused mainly on the renovation of fixed assets. Together with the cash inflow amounting to EUR 10.3 mln from the disinvestments of the Compass and C-Plan shareholdings, there was an investment/disinvestment surplus from Compass & C-Plan amounting to EUR 10.0 mln in the previous year.

### Research & Development

Expenses for development of software amounted to EUR 4.8 mln (PY: 4.7).

**Dividende**

Auf der Hauptversammlung am 30.5.2006 wurde die Ausschüttung einer Dividende in Höhe von EUR 0,10 je Aktie beschlossen. Der Gesamtbetrag der Ausschüttung aus dem steuerlichen Einlagenkonto (§27 KStG) belief sich auf EUR 1,211 Mio (Vj 0).

**Aktienbesitz von Organmitgliedern**

Der Bestand der Mitglieder von Vorstand und Aufsichtsrat an Aktien sowie an Optionsrechten auf Aktien der Mensch und Maschine Software AG per 30.9.2006 geht aus der Tabelle auf der rechten Seite hervor.

**Dividend**

It was decided at the annual shareholders' meeting held on May 30, 2006 to pay out a dividend amounting to EUR 0.10 per share. The total amount of the dividend payment from the 'steuerliche Einlagenkonto' (§27 KStG) was EUR 1,211 mln (PY: 0).

**Shares owned by board members**

The table on the right side shows the number of shares and options on shares in Mensch und Maschine Software AG held by members of the Managing Board and the Supervisory Board as per Sept 30, 2006.

<b>Directors' Holdings</b>		
<i>Vorstand / Managing Board</i>	Aktien Shares	Options
Adi Drotleff	5.412.508	172.053
Michael Endres	24.000	39.600
Jens Jansen	23.544	33.200
Peter Schützenberger	30.000	39.600
Werner Schwenkert	824.000	22.800
<i>Aufsichtsrat / Supervisory Board</i>		
Günther Speiser	0	0
Norbert Kopp	5.000	0
Thomas Becker	0	0

<b>Entwicklung Konzern-Eigenkapital (ungeprüft) / Development of shareholders' equity (unaudited)</b>								
Beträge in TEUR		Gezeichnetes Kapital	Kapital-Rücklage	Andere Rücklagen	Bilanz-gewinn/-verlust	Minderheiten-anteile	Wechselkurs-differenzen	Eigenkapital
Amounts in KEUR		Subscribed capital	Capital reserve	Other reserves	Profit/loss	Minority interest	Currency exchange	Total equity
<b>Stand 1.1.2005</b>	<b>As of Jan 1, 2005</b>	<b>12.030</b>	<b>3.125</b>	<b>221</b>	<b>-6.743</b>	<b>526</b>	<b>106</b>	<b>9.265</b>
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		63					63
Wandlung Optionen	Execution of options	66	96					162
Nettoergebnis	Net result				4.917			4.917
Währungsdifferenzen	Currency conversion						52	52
<b>Stand 30.9.2005</b>	<b>As of Sept 30, 2005</b>	<b>12.096</b>	<b>3.284</b>	<b>221</b>	<b>-1.826</b>	<b>526</b>	<b>158</b>	<b>14.459</b>
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		27					27
Kapitalerhöhung	Capital increase	10	14					24
Nettoergebnis	Net result				542			542
Veränderung Mind.-Anteile	Minority interest change					99		99
Währungsdifferenzen	Currency conversion						-185	-185
<b>Stand 1.1.2006</b>	<b>As of Jan 01, 2006</b>	<b>12.106</b>	<b>3.325</b>	<b>221</b>	<b>-1.284</b>	<b>625</b>	<b>-27</b>	<b>14.966</b>
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		99					99
Kapitalerhöhung	Capital increase	504	1.882					2.386
Dividende für 2005	Dividend for 2005		-1.211					-1.211
Nettoergebnis	Net result				2.684			2.684
Veränderung Mind.-Anteile	Minority interest change					145		145
Währungsdifferenzen	Currency conversion						39	39
<b>Stand 30.9.2006</b>	<b>As of Sept 30, 2006</b>	<b>12.610</b>	<b>4.095</b>	<b>221</b>	<b>1.400</b>	<b>770</b>	<b>12</b>	<b>19.108</b>

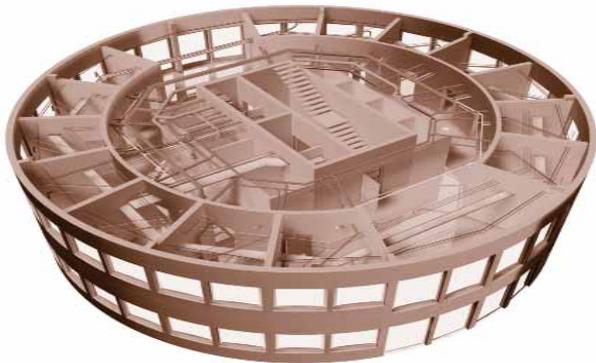
## CAD in der Praxis: Integration von Haustechnik und Architektur

Projekt: Neubau und Installation des Zahnmedizinisch-Biowissenschaftlichen Zentrums (ZBZ) in Witten/Herdecke.

Kunde: Carpus+Partner AG, Aachen

In den vom Architekturbüro Heinle, Wischer und Partner entwickelten kreisrunden Kliniktürmen mussten die Haustechnik-Planer der Carpus+Partner AG insgesamt 52 Behandlungsräume, 5 Labore sowie Aufenthalts-, Verwaltungs- und Seminar-Räume unterbringen. Dabei galt es, die einzelnen Räume angenehm zu klimatisieren, keimarme Zonen in den Labors zu installieren und für Ärzte und Patienten räumlich optimale Arbeits- und Behandlungsbedingungen zu schaffen.

Mit Hilfe von Autodesk Architectural Desktop sowie der von MuM entwickelten und jetzt an Autodesk verkauften Haustechnik-Branchenlösung RoCAD ließ sich diese Aufgabe in wenigen Wochen lösen - von den Patientestühlen in den Behandlungsräumen bis zur Klima- und Heizungsanlage im Keller wurde alles dreidimensional konstruiert, visualisiert und animiert ([www.carpus.de](http://www.carpus.de)).



## CAD in practice: Integration of Building Services into Architecture

Project: Architectural and Building Services Construction of the new Dental and Bioscience Centre (ZBZ) in Witten/Herdecke, Germany.

Customer: Carpus+Partner AG, Aachen

The Building Services Engineers from Carpus+Partner AG had to integrate 52 treatment rooms and 5 laboratories, together with recreation rooms, offices and training rooms, into the circular clinic towers, which had been planned by the architectural office Heinle, Wischer und Partner. Comfortable air conditioning, the installation of sterile zones within the laboratories and the creation of optimal labour and treatment conditions for doctors and patients were some of the challenges of this project.

Using Autodesk Architectural Desktop in conjunction with the Building Services Application RoCAD, developed by M+M and recently sold to Autodesk, this task could be managed in just a few weeks. From the patients' chairs in the treatment rooms, to the air conditioning and heating facility in the basement, everything was designed, visualised and animated in full 3D ([www.carpus.de](http://www.carpus.de)).

## Mensch und Maschine

### Software AG

Argelsrieder Feld 5  
D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0  
Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100  
[www.mum.de](http://www.mum.de)

