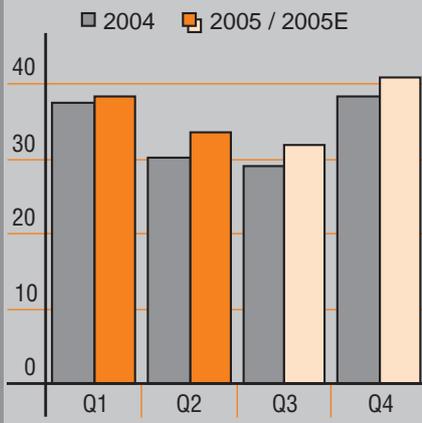


Das 1. Halbjahr 2005 im Überblick

- Neuer Firmenrekord beim Ergebnis:
 - EBIT(A): EUR 8,1 Mio (Vj -0,8)
 - Nettogewinn: EUR 4,8 Mio (Vj -1,3)
- Umsatz: EUR 72,2 Mio (Vj 68,0 / +6%)
- Nettoverschuldung zügig abgebaut:
 - EUR 18,6 Mio (31.12.2004: 25,4)
- Eigenkapitalquote wieder über 20%
- Jahresziele 2005 klar untermauert:
 - Umsatz: EUR 145 Mio (Vj 135,5)
 - Nettoergebnis: EUR 7 Mio (Vj -9,3)

Umsatz / Revenue (in Million EUR)



Neuer Firmenrekord beim Ergebnis

Schon nach Ablauf der ersten sechs Monate des laufenden Geschäftsjahres 2005 hat die Mensch und Maschine Software AG (MuM) ihre bisherigen Ergebnis-Rekordmarken aus dem Jahr 2001 übertroffen.

Das Betriebsergebnis EBIT vor Zinsen und Steuern lag im ersten Halbjahr 2005 bei EUR 8,1 Mio (Vj -0,8). 2001 hatte das EBIT(A) vor bzw. nach Firmenwertabschreibung EUR 7,8 bzw. 6,2 Mio betragen.

Beim Nettoergebnis fielen bis Ende Juni 2005 bereits EUR 4,8 Mio (Vj -1,3) an, was mehr als einer Verdoppelung des bisherigen Rekord-Nettoergebnisses von EUR 2,3 Mio aus dem Gesamtjahr 2001 entspricht.

Buchgewinne & operativer Ergebnissprung

Ein Anteil von EUR 6,3 Mio beim Betriebsergebnis entfiel auf Buchgewinne aus den Desinvestments der Beteiligungen Compass und C-Plan. Das operative Geschäft spielte EUR 1,8 Mio ein, was einen Ergebnissprung von EUR 2,6 Mio zum Vorjahr darstellt.

Desinvestment C-Plan besser als erwartet

Der Buchgewinn aus dem Desinvestment bei C-Plan lag aufgrund der günstigen Währungskurs-Entwicklung Dollar/Euro mit EUR 1,3 Mio deutlich über der bei Vertragsabschluss veröffentlichten Prognose von EUR 1,0 Mio. Dies galt auch für den Cash-Zufluss mit EUR 3,2 Mio (Prognose 2,5).

Mehr als 10% Umsatzsteigerung im Q2

Der Halbjahres-Umsatz kletterte um 6% auf EUR 72,2 Mio (Vj 68,0), wobei das Wachstumstempo im zweiten Quartal mit Erlösen in Höhe von EUR 33,7 Mio (Vj 30,3 / +11%) signifikant zulegte.

Trendumkehr beim Deutschland-Geschäft

Hierzu trug auch das Inlandsgeschäft bei, das im ersten Quartal noch unter Vorjahr lag: Im Q2 kehrte sich dieser Trend mit einer Steigerung auf EUR 9,5 Mio (Vj 8,7 / +9%) bei den Deutschland-Erlösen ins Positive.

Kosten auf breiter Front gesunken

Die Mitarbeiterzahl von 310 Personen zum 30.6.2005 lag um 13% unter dem Vorjahresstand von 355. Die Betriebskosten waren im Halbjahr um 10% niedriger als im Vorjahr, wobei zu berücksichtigen ist, dass Compass bis 28.2.2005 konsolidiert wurde. Dadurch wirkte sich der Entlastungseffekt erst im zweiten Quartal voll aus und führte zu einem Rückgang um 12% nach 8% im ersten Quartal. Außerdem fiel anders als im Vorjahr kaum noch Restrukturierungsaufwand an, so dass die sonstigen Kosten auf EUR 0,2 Mio (Vj 0,6) zurückgingen.

Nettoverschuldung zügig abgebaut

Die Netto-Bankverschuldung sank aufgrund der Zuflüsse aus den Desinvestments auf EUR 18,6 Mio (31.12.2004: 25,4 / -27%). Damit wurden seit dem Höchststand von EUR 37,2 Mio am 30.9.2002 bereits die Hälfte der Bankschulden abgebaut.

New company record earnings

After the first six months of the current fiscal year 2005, Mensch und Maschine Software AG (M+M) has already beaten its former earnings record levels set in 2001.

The operating result EBIT before interest and taxes in the first half year amounted to EUR 8.1 mln (PY: -0.8). In 2001, EBIT(A) before / after goodwill amortization had amounted to EUR 7.8 / 6.2 mln.

Net earnings until end of June 2005 has already reached EUR 4.8 mln (PY: -1.3), representing more than a doubling of the former 2001 EUR 2.3 mln net earnings record.

Book profits & leap in operating result

EUR 6.3 mln of the operating result was contributed by book profits from the disinvestments of the Compass and C-Plan shareholdings. The pure operating business contributed EUR 1.8 mln, representing a EUR 2.6 mln increase over previous year.

Disinvestment of C-Plan better than expected

Due to a favourable exchange rate development Dollar/Euro, the EUR 1.3 mln book profit from the C-Plan disinvestment was significantly higher than the EUR 1.0 mln estimate published at signing date. This was also true for the cash inflow amounting to EUR 3.2 mln (estimate 2.5).

More than 10% sales increase in Q2

Half year sales amounting to EUR 72.2 mln (PY: 68.0) were up 6%, with growth speed significantly accelerating during the second quarter, which came in at EUR 33.7 mln (PY: 30.3 / +11%).

Trend reversal in German business

Domestic business, which still had been below previous year in the first quarter, positively contributed to this trend with an increase to EUR 9.5 mln (PY: 8.7 / +9%) for sales inside Germany.

Broadly reduced expenses

Headcount amounting to 310 employees at June 30, 2005 was 13% below previous year's 355. Operating expenses for half year were 10% lower than in the previous year, with Compass consolidated until Feb 28, 2005. Therefore, the full releasing impact on expenses began to be fully effective during the second quarter, resulting in a 12% cost reduction compared to 8% in quarter one. Additionally, only minimal restructuring costs occurred as opposed to previous year, leading to a reduction in other expenses to EUR 0.2 mln (PY: 0.6).

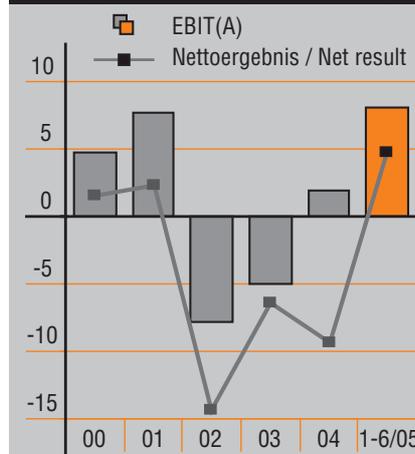
Net bank debt rapidly diminished

Due to cash inflow from the disinvestments, net bank debt was reduced to EUR 18.6 mln (Dec 31, 2004: 25.4 / -27%). Compared with the historical high of EUR 37.2 mln reached at Sep 30, 2002, net bank debt has already been halved.

The first half year 2005 at a glance

- New company record earnings:
 - EBIT(A): EUR 8.1 mln (PY: -0.8)
 - Net earnings: EUR 4.8 mln (PY: -1.3)
- Sales EUR 72.2 mln (PY: 68.0 / +6%)
- Net bank debt rapidly diminished:
 - EUR 18.6 mln (Dec 31, 2004: 25.4)
- Capital ratio now exceeding 20%
- Full year targets for 2005 underlined:
 - Sales: EUR 145 mln (PY: 135.5)
 - Net earnings: EUR 7 mln (PY: -9.3)

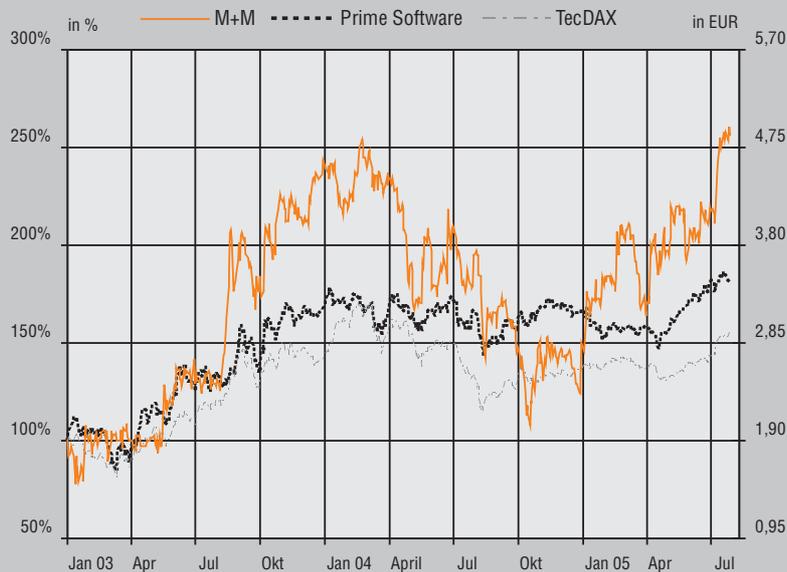
Ergebnis / Result (in Million EUR)



Rekordergebnis: Die alten Höchstmarken aus 2001 bei EBIT(A) und Nettoergebnis wurden bereits im ersten Halbjahr 2005 übertroffen

Record earnings: The old top levels from 2001 in EBIT(A) and net earnings have been already exceeded in the first half year 2005

Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



Eigenkapitalquote wieder über 20%

Die Eigenkapitalquote, die aufgrund der zum 31.12.2004 vorgenommenen Bilanzbereinigungen auf 12,6% abgesunken war, erholte sich zum 30.6.2005 deutlich auf 21,8%. Hierbei halfen sowohl das auf EUR 13,6 Mio (31.12.2004: 8,7 / +56%) gesteigerte Eigenkapital als auch die Reduzierung der Bilanzsumme um 10% auf EUR 62,4 Mio (31.12.2004: 69,1).

MuM-Aktie: Gute Dreijahres-Performance

Nach einer eher abwartenden Haltung des Kapitalmarkts im Laufe des Jahres 2004 zählte die MuM-Aktie zu den Top-Performern der ersten Jahreshälfte 2005 und hob dann im Juli regelrecht ab: Am 14.7.2005 wurde (fast zeitgleich zum DAX) mit EUR 4,85 ein neues Dreijahres-Hoch erreicht.

Auch die Liquidität der Aktie verbesserte sich dank der hohen Nachfrage sowohl von institutionellen als auch von privaten Anlegern beträchtlich: Im Tagesschnitt wurden in den ersten sieben Monaten 2005 rund 30.000 Aktien gehandelt, d.h. der Freefloat von ca. fünf Millionen Aktien wurde in etwas mehr als 150 Handelstagen umgeschlagen.

Insgesamt hat sich der Wert der MuM-Aktie seit dem Allzeit-Tief von EUR 1,48 am 13.1.2003 bereits mehr als verdreifacht. Die Vergleichsindizes TecDAX und Prime Software wurden dabei klar abgehängt.

Ausblick

Per 30.6. sind 49,8% vom Umsatzziel für 2005 gebucht, bei den Ergebnis-Kennzahlen sowie bei der Entschuldung sind sogar jeweils 60 bis 70% der Jahresziele erreicht. Damit kann die Ausgangsbasis nach dem ersten Halbjahr 2005 als durchwegs solide bezeichnet werden.

Insofern erscheinen die Ziele von EUR 145 Mio (Vj 135,5) beim Umsatz, EUR 11 bis 12 Mio (Vj 1,9) beim Betriebsergebnis EBITA und EUR 7 Mio (Vj -9,3) beim Nettoergebnis ebenso realistisch wie die Vorgabe, die Netto-Bankverschuldung unter die Marke von EUR 15 Mio zu drücken.

Während das Entschuldungsziel nach Einschätzung des Vorstands bereits zum Ende des dritten Quartals erreicht sein könnte, wird beim Umsatz und Ergebnis wieder mit einem Endsprint im traditionell starken Schlussquartal gerechnet. Für das 3. Quartal liegt das Umsatzziel bei etwa EUR 32 Mio (Vj 29,2), beim Betriebsergebnis EBITA werden ca. EUR 0,5 Mio (Vj -0,2) angepeilt.

Alle Prognosen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Prognosen stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie der Vorstand in seinen Planungsmodellen angenommen hat. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Prognosen übernommen werden.

Wessling, 1. August 2005
Der Vorstand

Capital ratio now exceeding 20%

The capital ratio, which had decreased to 12.6% due to the balance sheet clean up as of Dec 31, 2004, recovered significantly to 21.8% at June 30, 2005, by contribution of increased shareholders' equity amounting to EUR 13.6 mln (Dec 31, 2004: 8.7 / +56%), as well as by the 10% reduction of total assets to EUR 62.4 mln (Dec 31, 2004: 69.1).

M+M share: good three year performance

While in 2004 the financial market was indifferent to the M+M share, during the first half of 2005 the M+M share has become one of the top performers. In July the share took off to EUR 4.85, a three year high reached on July 14 (at nearly the same time as the DAX index).

In addition, the share's liquidity significantly improved as a result of high demand both from institutional and private investors. During the first seven months of 2005, approximately 30,000 shares were traded on a daily average, turning over the whole free float amounting to around 5 million shares in little more than 150 days.

Altogether, the price of the M+M share has more than tripled since the all-time-low of EUR 1.48 reached at Jan 13, 2003, clearly outperforming the comparable indexes TecDAX and Prime Software.

Outlook

As per June 30, 49.8% of the 2005 sales target has been achieved. An even higher rate of 60 to 70% has been reached for earnings figures and for the bank debt repayment target. Thus the fundamentals of the first half year result demonstrate a solid performance.

Upon this background, the annual targets of EUR 145 mln (PY: 135.5) for sales and EUR 11 to 12 mln (PY: 1.9) for the operating result EBITA and EUR 7 mln (PY: -9.3) for net earnings look as realistic as the goal to decrease net bank debt below EUR 15 mln.

While the debt repayment target might be reached by the end of the third quarter in the management's opinion, a final spurt in the traditionally strong last quarter is estimated for sales and earnings. For the third quarter, the sales target is approx. EUR 32 mln (PY: 29.2), with operating result EBITA estimated in the order of magnitude of EUR 0.5 mln (PY: -0.2).

All estimates subject to error

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting the estimates.

Wessling, August 1, 2005
The Managing Board

❖ Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q2/2005	Q2/2004	1-6/2005		△%	1-6/2004	
Umsatzerlöse	Revenues	33.672	30.328	72.215	100%	+6,2%	68.029	100%
Kosten des Umsatzes	Cost of revenues	-24.075	-20.846	-51.047	70,7%	+8,8%	-46.898	68,9%
Rohertrag	Gross margin	9.597	9.482	21.168	29,3%	+0,2%	21.131	31,1%
Vertriebs- & Marketingkosten	Selling & marketing expenses	-6.071	-6.883	-12.283	17,0%	-9,1%	-13.511	19,9%
Allgemeine & Verwaltungskosten	General & administrative expenses	-2.058	-2.591	-4.324	6,0%	-16%	-5.162	7,6%
Forschungs- & Entwicklungskosten	Research & development expenses	-1.496	-1.467	-3.261	4,5%	-3,2%	-3.369	5,0%
Sonstige Erträge	Other income	1.711	339	6.952	9,6%	+942%	667	1,0%
Sonstige Aufwendungen	Other expenses	-43	-411	-194	0,3%	-66%	-575	0,8%
Betriebsergebnis EBITA vor Firmenwert-Abschreibung	Operating income EBITA before impairment of goodwill	1.639	-1.531	8.057	11,2%		-819	1,2%
Firmenwert-Abschreibung	Impairment of goodwill	0	0	0			0	
Betriebsergebnis EBIT	Operating result EBIT	1.639	-1.531	8.057	11,2%		-819	1,2%
Finanzergebnis	Financial result	-526	-721	-1.227	1,7%		-1.287	1,9%
Ergebnis vor Steuern	Result before taxes	1.113	-2.252	6.830	9,5%		-2.106	3,1%
Ertragsteuern	Taxes on income	121	833	-2.020	2,8%		888	1,3%
Sonstige Steuern	Other taxes	-22	-64	-49	0,1%		-103	0,2%
Ergebnis vor Minderheitenanteilen	Net result before minority interest	1.212	-1.483	4.761	6,6%		-1.321	1,9%
Minderheitenanteile	Minority interest	0	0	0			0	
Periodenergebnis	Net income / loss	1.212	-1.483	4.761	6,6%		-1.321	1,9%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,1007	-0,1352	0,3958			-0,1204	
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,0972	-0,1302	0,3819			-0,1160	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	12,030	10,972	12,030		+10%	10,972	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	12,466	11,392	12,466		+9,4%	11,392	

■ Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)

Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	30.06.05	△%	31.12.04
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	639	-43%	1.118
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	22.904	-8%	25.007
Forderungen gegen Unternehmen im Verbundbereich	Accounts receivable due from related parties	822	+18%	698
Vorräte	Inventories	4.541	+1%	4.491
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	2.194	+7%	2.051
Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total current assets	31.100 49,8%	-7%	33.365 48,3%
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	3.136	-1%	3.161
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	482	-43%	851
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	19.759	-5%	20.889
Nach der Equity Methode bilanzierte Vermögenswerte	Investments in affiliated companies	0	-100%	1.754
Finanzielle Vermögenswerte	Investments	2.310	-2%	2.348
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	5.636	-16%	6.727
Langfristige Vermögenswerte, gesamt	Total non current assets	31.323 50,2%	-12%	35.730 51,7%
Vermögenswerte (Aktiva), gesamt	Total assets	62.423 100%	-10%	69.095 100%
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term debt and current portion of long term debt	17.823	-29%	25.006
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	20.442	-9%	22.451
Verbindlichkeiten im Verbundbereich	Accounts payable due to related parties	0	-100%	377
Erhaltene Anzahlungen	Advance payments received	250	+4%	241
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	3.001	-12%	3.405
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	58	-50%	116
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	862	+56%	551
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	2.066	-11%	2.318
Kurzfristige Schulden, gesamt	Total current liabilities	44.502 71,3%	-18%	54.465 78,8%
Langfristige Bankdarlehen	Long term debt, less current portion	1.368	-8%	1.482
Wandelschuldverschreibung	Convertible loan	1.793	0%	1.793
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	83	+1%	82
Pensionsrückstellungen	Pension accrual	367	+3%	355
Sonstige Rückstellungen	Other non current accruals	162	+6%	153
Sonstige langfristige Schulden	Other non current liabilities	0	-100%	1.500
Langfristige Schulden, gesamt	Total non current liabilities	3.773 6,0%	-30%	5.365 7,8%
Minderheitenanteile	Minority interest	526 0,8%	0%	526 0,8%
Gezeichnetes Kapital	Share capital	12.030	0%	12.030
Kapitalrücklage	Capital reserve	3.096	+1%	3.054
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221
Bilanzgewinn / -verlust	Retained earnings / Accumulated deficit	-1.911	-71%	-6.672
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	186	+75%	106
Eigenkapital, gesamt	Total shareholders' equity	13,622 21,8%	+56%	8.739 12,6%
Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt	Total liabilities and shareholders' equity	62.423 100%	-10%	69.095 100%

❖ Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)			
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	1-6/2005	1-6/2004
Periodenergebnis	Net result	4.761	-1.321
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	466	692
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	992	-1.246
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	-383	-278
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	-6.383	-82
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	-2.694	3.796
Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel	Net cash provided by operating activities	-3.241	1.561
Verkauf von Tochterunternehmen	Sale of subsidiaries	10.328	0
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener Zahlungsmittel	Acquisition of subsidiaries, net of cash acquired	0	0
Erwerb von Anlagevermögen	Purchase of property, plant and equipment	-187	-437
Zahlungsmittel für (aus Des-)Investitionen	Net cash used in (provided by) investing activities	10.141	-437
Erlöse aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	0	0
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	-7.297	-1.505
Ausgleichsposten für Minderheitsgesellschafter	Minority shares	0	0
Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) financing activities	-7.297	-1.505
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	-82	186
Erhöhung/Verminderung der liquiden Mittel	Net change in cash and cash equivalents	-479	-195
Liquide Mittel zu Beginn der Periode	Cash and cash equivalents at beginning of period	1.118	1.435
Liquide Mittel am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of period	639	1.240

Segmentberichterstattung

Das primäre Segment entspricht einer sektoralen Gliederung nach Eigenprodukten und -Dienstleistungen auf der einen und Fremdprodukten auf der anderen Seite. Das sekundäre Segment ist geografisch und unterscheidet Deutschland und Ausland.

Segment reporting

The primary segment corresponds to a sectional division of M+M technology and services on one hand and trading products on the other. The secondary segment is geographic and distinguishes Germany from international operations.

❖ Primär-Segmentierung / Primary segmentation								
Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-6/2005				1-6/2004			
	Eigenprodukte M+M technology		Fremdprodukte Trading products		Eigenprodukte M+M technology	Fremdprodukte Trading products		
Umsatzerlöse / Revenues	11.273	16%	60.942	84%	12.561	18%	55.468	82%
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-1.383	3%	-49.664	97%	-1.821	4%	-45.077	96%
Rohertrag / Gross margin	9.890	47%	11.278	53%	10.740	51%	10.391	49%
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & Marketing expenses	-3.950	32%	-8.333	68%	-4.789	35%	-8.722	65%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & Administrative expenses	-1.394	32%	-2.930	71%	-1.981	38%	-3.181	62%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & Development expenses	-3.261	100%	0	0%	-3.369	100%	0	0%
Sonstige Erträge / Other income	6.706	96%	246	4%	266	40%	401	60%
Sonstige Aufwendungen / Other expenses	-118	61%	-76	39%	-288	50%	-287	50%
Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung / EBITA	7.873	98%	185	2%	579		-1.398	
Gewinnanteile an assoz. Unternehmen / Income from affiliated companies	100	100%	0	0%	133	100%	0	0%
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	11.669	45%	14.017	55%	18.336	56%	14.372	44%
Bar-Investitionen / Investments	120	64%	67	36%	260	59%	177	41%
Verbindlichkeiten / Liabilities	20.387	42%	27.888	58%	24.019	39%	37.987	61%

❖ Sekundär-Segmentierung / Secondary segmentation								
Beträge in TEUR / Amounts in KEUR	1-6/2005				1-6/2004			
	Deutschland Germany		Ausland International		Deutschland Germany	Ausland International		
Umsatzerlöse / Revenues	19.690	27%	52.525	73%	19.998	29%	48.031	71%
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-10.882	21%	-40.165	79%	-10.161	22%	-36.737	78%
Rohertrag / Gross margin	8.808	42%	12.360	58%	9.837	47%	11.294	53%
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & Marketing expenses	-4.996	41%	-7.287	59%	-6.733	50%	-6.778	50%
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & Administrative expenses	-1.705	39%	-2.619	61%	-2.323	45%	-2.839	55%
Forschungs- & Entwicklungskosten / Research & Development expenses	-3.261	100%	0	0%	-3.369	100%	0	0%
Sonstige Erträge / Other income	6.787	98%	165	2%	442	66%	225	34%
Sonstige Aufwendungen / Other expenses	-97	50%	-97	50%	-288	50%	-287	50%
Betriebsergebnis vor Firmenwert-Abschreibung / EBITA	5.536	69%	2.522	31%	-2.434		1.615	
Gewinnanteile an assoz. Unternehmen / Income from affiliated companies	0	0%	100	100%	0	0%	133	100%
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	15.218	59%	10.468	41%	21.183	65%	11.525	35%
Bar-Investitionen / Investments	138	74%	49	26%	355	81%	82	19%
Verbindlichkeiten / Liabilities	22.146	46%	26.129	54%	38.128	61%	23.878	39%

Termine

2. November 2005	Quartalsbericht Q3/2005
20. März 2006	Geschäftsbericht 2005
20. März 2006	Analystenkonferenz
02. Mai 2006	Quartalsbericht Q1/2006
30. Mai 2006	Hauptversammlung
31. Juli 2006	Halbjahresbericht 2006

Events

November 2, 2005	Quarterly report Q3/2005
March 20, 2006	Annual report 2005
March 20, 2006	Analysts' conference
May 2, 2006	Quarterly report Q1/2006
May 30, 2006	Annual shareholders' meeting
July 31, 2006	Half year report 2006

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Der Quartalsabschluss des MuM Konzerns ist nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) aufgestellt. Wesentliche Änderungen in den Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden im Vergleich zum 31.12.2004 ergaben sich lediglich durch die erstmalige Anwendung des IFRS 2 (Share-based payments). Danach sind aktienbasierte Vergütungsregelungen grundsätzlich mit dem beizulegenden Zeitwert (Fair Value) zu bewerten. MuM bietet seinen Vorständen und sonstigen Mitarbeitern Aktienoptionen an. Zuletzt wurden im Jahr 2003 Optionen ausgegeben. Diese fallen unter die Regelungen des IFRS 2 und wurden einer Bewertung nach dem Black Scholes Modell unterzogen. Daraus ergab sich ein fiktiver Personalaufwand in Höhe von TEUR 42, der an Kapitalrücklage gebucht wurde.

Mitarbeiter

Zum 30.6.2005 waren 310 Mitarbeiter/innen (30.6.2004: 355 / -13%) im MuM-Konzern beschäftigt.

Investitionen / Desinvestments

Seit dem 1.1.2005 wurde insgesamt in Höhe von EUR 0,2 Mio (Vj: 0,4) investiert, und zwar hauptsächlich in die Erneuerung des Anlagevermögens.

Accounting and valuation methods

For the quarterly closing M+M Group has adopted the International Financial Reporting Standards (IFRS). Material changes in comparison to the accounting and valuation principles at December 31, 2004, result from the first time adoption of IFRS 2 (Share-based payments). Due to IFRS 2, the cost of equity-settled transactions with employees is measured by reference to the fair value at the date at which they are granted. M+M are offering its Board of Directors and other employees stock options. The most recent option offering was in the year 2003. These option are to be treated in accordance with IFRS 2. The Black Scholes model was applied in assessing the fair value. The resulting fictitious personnel expenses amounted to KEUR 42 and were booked to the capital reserve.

Employees

At June 30, 2005, 310 people were employed in the M+M group (June 30, 2004: 355 / -13%).

Investments / Disinvestments

Since Jan 1, 2005, investments totalled EUR 0.2 million (PY: 0.4), focused mainly on the renovation of fixed assets.

Zusammen mit dem Zufluss in Höhe von EUR 10,3 Mio aus den Desinvestments der Beteiligungen Compass und C-Plan ergab sich ein Investment/Desinvestment-Saldo in Höhe von EUR 10,1 Mio.

Forschung & Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 3,3 Mio (Vj: 3,4).

Aktienbesitz von Organmitgliedern

Der Bestand der Mitglieder von Vorstand und Aufsichtsrat an Aktien sowie an Optionsrechten auf Aktien der Mensch und Maschine Software AG per 30.6.2005 geht aus der Tabelle auf der rechten Seite hervor.

Together with the cash inflow amounting to EUR 10.3 mln from the disinvestments of the Compass and C-Plan shareholdings, there was an investment/disinvestment surplus amounting to EUR 10.1 mln.

Research & Development

Expenses for development of software amounted to EUR 3.3 mln (PY: 3.4).

Shares owned by board members

The table on the right side shows the number of shares and options on shares in Mensch und Maschine Software AG held by members of the Managing Board and the Supervisory Board as per June 30, 2005.

❖ Directors' Holdings		
Vorstand / Managing Board	Aktien Shares	Options
Adi Drotleff	5.181.908	168.853
Peter Baldauf	20.444	26.800
Michael Endres	24.000	26.800
Jens Jansen	19.944	21.200
Peter Schützenberger	30.000	26.800
Werner Schwenkert	820.000	10.800
Aufsichtsrat / Supervisory Board:		
Günther Speiser	0	0
Norbert Kopp	0	0
Thomas Becker	0	0

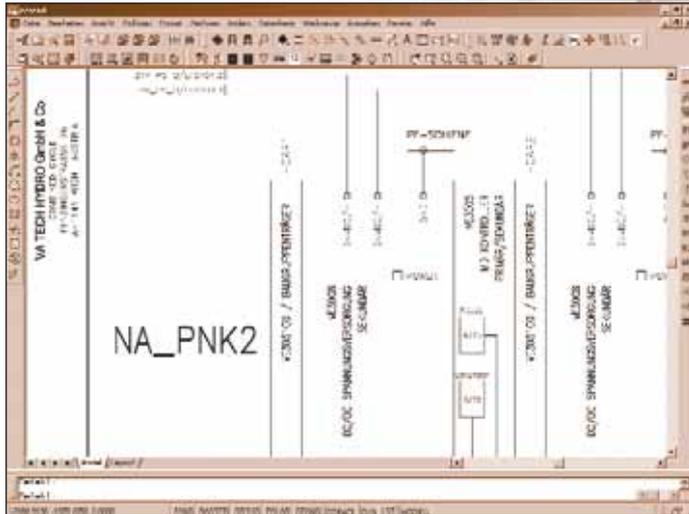
❖ Entwicklung Konzern-Eigenkapital (ungeprüft) / Development of shareholders' equity (unaudited)							
Beträge in TEUR		gezeichn. Kapital	Kapital- Rücklage	Andere Rücklagen	Bilanz- verlust	Wechsel- kurs- differenzen	Eigen- kapital
Amounts in KEUR		Subscribed capital	Capital reserve	Other reserves	Profit/ loss	Currency exchange	Total equity
Stand 1.1.2004	As of Jan 1, 2004	7.012	29.241	221	-21.650	-60	14.764
Periodenergebnis	Net result				-1.321		-1.321
Währungsdifferenzen	Currency conversion					221	221
Stand 30.6.2004	As of June 30, 2004	7.012	29.241	221	-22.971	161	13.664
Umstellung auf 1€ Aktie	Switch to 1€ share	3.960	-3.960				
Kapitalerhöhung	Capital increase	1.058	1.852				2.910
Kosten der Kapitalerhöhung	Costs of capital increase		-47				-47
Wandelanleihe	Convertible loan		211				211
Kosten der Wandelanleihe	Costs of convertible loan		-7				-7
Periodenergebnis	Net result				-7.937		-7.937
Verrechnung Kapitalrücklage	Netting of capital reserve		-24.236		24.236		
Währungsdifferenzen	Currency conversion					-55	-55
Stand 1.1.2005	As of Jan 1, 2005	12.030	3.054	221	-6.672	106	8.739
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		42				42
Periodenergebnis	Net result				4.761		4.761
Währungsdifferenzen	Currency conversion					80	80
Stand 30.6.2005	As of June 30, 2005	12.030	3.096	221	-1.911	186	13.622

CAD in der Praxis: Elektrotechnik

Projekt: Modernisierung des Fernwärmekraftwerks Linz-Mitte

Kunde: Linz Strom GmbH, ein Unternehmen der Linz AG, Österreich

Nach Ausbau und Modernisierung gehört das Fernheizkraftwerk Linz-Mitte mit einer neuen Gas- und Dampfturbinenanlage heute zu den modernsten seiner Art. Die Linz Strom GmbH als Betreiber wünschte sich eine durchgängige Dokumentation, auch wenn die einzelnen Anlagenteile von ganz verschiedenen Herstellern geliefert wurden. Als Generalunternehmer gelang der VA Tech Hydro dieses "Kunststück" dank der MuM-Branchenlösung ecscad. Die Dokumentation umfasst rund 10.000 Seiten und steht den Wartungstechnikern als intelligente Datei zur Verfügung, in der sie schnell suchen und navigieren können.



CAD in practice: Electrical Engineering

Project: Renovation of the Linz-Center district heating power station

Customer: Linz Strom GmbH, member of Linz AG group, Austria

After extension and renovation, the Linz-Center district heating power station is one of the most modern facilities of its kind, with a new gas and steam turbine plant. The operator, Linz Strom GmbH wanted integrated documentation, even though the individual facility sections were supplied by different manufacturers. The general contractor, VA Tech Hydro managed this problem using the electrical engineering application ecscad from M+M. The completed documentation consists of approx. 10,000 pages and is available to the maintenance engineers as an intelligent file for quick online search and navigation.

**Mensch und Maschine
Software AG**

Argelsrieder Feld 5
D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0
Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100

www.mum.de

mensch + maschine
CAD as CAD can

